

требуется "территориальный специалист по сбыту"

Кокшетау, Казахстан

В крупную международную компанию требуется "Территориальный специалист по сбыту". Наличие свежих водительских прав категории Б и не менее 1 года регулярного вождения на механической коробке передач. Ключевые обязанности: РАЗВИТИЕ И МАРКЕТИНГ ТОРГОВЫХ УРОВНЕЙ: Создавать и поддерживать деловые взаимовыгодные отношения с владельцами и персоналом торговых точек, включая ключевых клиентов, на территории продаж. Эффективно внедрять программы для торговых уровней, информировать персонал торговых точек о продукте, сообщать торговым точкам детали и преимущества торговых и специальных программ. Обсуждать вопросы с деловыми партнерами (клиентами) в отношении рекомендованного ассортимента, запаса продукции, выкладки, содержания и использования торгового оборудования и материалов для улучшения представленности продукции компании. ЗНАНИЕ И УПРАВЛЕНИЕ ТЕРРИТОРИЕЙ: Обеспечить выполнение целей по взвешенному и количественному охвату оптовых, субоптовых и розничных торговых точек на территории в соответствии с сегментацией, разрабатывая и выполняя эффективные планы маршрутов. Регулярно анализировать текущую ситуацию по охвату торговых точек, выявлять потенциальные оптовые, субоптовые и розничные точки. Активно реагировать на изменения на рынке, корректируя назначенный охват на территории / планы маршрутов, и искать новые возможности для улучшения бизнеса компании на территории. Устанавливать и выполнять цели по частоте посещений и задачи цикла продаж, выполняя общую миссию посещения и стандарты работы территориального специалиста по сбыту.

Цена: Договорная

Тип объявления:
Услуги, предлагаю

Торг: --

Toktamyssov Nurlan

8(705)1845601